

DES DEL 2014

RECOLZEM I OFERIM SERVEIS COMERCIALS A EMPRESSES INDUSTRIALS



icoexel 
CONSULTORIA COMERCIAL
www.icoexel.com



LA NOSTRA REALITAT

ICOEXEL va néixer el 2014 fruit de l'esperit emprenedor i la il·lusió d'un equip de professional experts en la venda, amb l'objectiu d'aportar solucions, optimitzar i ajudar en primera persona, a equips comercials d'empreses industrials del nostre país.

EL NOSTRE EQUIP

- ICOEXEL Consultoria Comercial està format per un equip de professionals multidisciplinaris amb àmplia experiència en l'assessorament, comunicació comercial i alta formació en la gestió de la venda.
- El nostre equip s'adapta a la necessitats de cada un dels nostres clients, oferint assessorament en tasques comercials o actuant en primera persona en l'acció comercial, realitzant tasques i aportant eines i mètode, clarament orientats a la millora dels processos interns i focalitzades al tancament d'oportunitats de vendes.

SOCI-FUNDADOR

Joan Prat

Diplomat en empresarials i Llicenciat en Administració i Direcció d'Empreses (ADE) per la Universitat de Vic, Certificat de grau superior en vendes per L'École Supérieure de Commerce (ESC Saint-Étienne) de França, Màster en Comerç Internacional per la UVic, Programa Desarrollo Directivo (PDD) per la Universitat de Navarra – IESE, amb experiència de més de 15 anys en posicions directives, essent responsable de mercats internacionals, i direcció comercial d'empreses de renom com Noge, La Farga Group o Indcar, assolint amb èxit els objectius marcats i posicionant les empreses a un primer nivell dins el marc nacional i internacional. Persona clarament orientada a resultats, metòdica i apassionada per la venda.



SERVEIS COMERCIALS "A MIDA"

Des de ICOEXEL assessorem i oferim solucions comercials que s'ajusten a les necessitats dels nostres clients.

El nostre mètode es basa tant en l'anàlisi i posterior millora del departament comercial, com en l'externalització i/o "Outsourcing" de posicions comercials, on executem en primera persona l'acció directa de la venda.

Som apassionats de la venda

Som part de l'equip comercial dels nostres clients

JUNTS VENDREM MÉS. L'experiència demostra que les empreses col·laboradores, han augmentat les vendes fins a un 20%.



PLANIFICACIÓ I ESTRATÈGIA COMERCIAL

Amb una BONA PLANIFICACIÓ COMERCIAL, obtindràs millors resultats de venda i tindràs un equip comercial més cohesionat.

PLANIFICA'T I VENDRÀS MÉS!

Com ho fem?

Treballant “colze a colze” durant tot el procés de col·laboració:

- AUDITORIA COMERCIAL a l'equip de venda i ESTRATÈGIA comercial.
- Aportació d'EINES comercials i anàlisi dels seus INDICADORS.
- CONCLUSIONS enfocades a MILLORAR els resultats de venda.

PLA COMERCIAL





EL TEU ÈXIT COMERCIAL

A ICOEXEL participem en 1a persona en tot el procés de la venda:

1. Definim els OBJECTIUS COMERCIALS i elaborem UN PLA D'ACCIÓ per l'equip de vendes, definint L'ESTRATÈGIA COMERCIAL més adient.
2. Aportem les EINES COMERCIALS per ajudar a DIRIGIR l'equip de vendes, FOCALITZANT els esforços per OPTIMITZAR els resultats.
3. Aportem aquells INDICADORS comercials que et permetran PRENDRE DECISIONS ENCERTADES, de forma RÀPIDA i SENSE RISC.
4. T'ajudem a PROFESSIONALITZAR l'equip de vendes actual i aportem la METODOLOGIA COMERCIAL per AUGMENTAR les VENDES de la teva empresa.



ALGUNS DELS NOSTRES CLIENTS:

Arola
LINKING YOUR WORLD



ENS APASSIONA EL MON DE LA VENDA EL NOSTRE PROJECTE ÉS GUANYADOR

*Contacta amb nosaltres i t'informarem
sense cap compromís:*

www.icoexel.com

NOVA ADREÇA!



EDIFICI CAN MAURICI
Ronda Francesc Camprodon 1 (Planta 4, porta C)
08500 Vic, Barcelona
T.+34 93 850 72 80
info@icoexel.com

segueix-nos  